



**BERG  
FREUNDE**



## Teamlead Vendor Marketing / Media Sales (m/w/d)

Du bist erfahren im Vertrieb, vielleicht sogar im Bereich Media-Vermarktung? Du weißt, wie man Werbeflächen in digitalen Medien erfolgreich an den Mann (oder die Frau) bringt? Du hast Spaß daran, Medien-Kooperationen umzusetzen und gemeinsam mit den Kunden passende Lösungen zu erarbeiten? Du bist bereit, Verantwortung für konkrete Umsatzziele zu übernehmen? Und Du hast Erfahrung darin, ein Team zu führen und täglich das operative Business zu managen?

Bergfreunde wurde 2006 gegründet mit der Mission, Menschen mit der Leidenschaft für Draußen zu verbinden und zu inspirieren. Heute sind wir einer der größten Outdoor-Online-Händler Europas mit mehr als 700 Mitarbeiter:innen. Unsere Werte bilden unseren Kompass: Mit Leidenschaft dabei. Große Ziele wagen. Gemeinsam unterwegs. Respektvoll. Wir packens an. Unser Potenzial und unsere Ambitionen sind groß: Wir wollen unser Wachstum fortsetzen - bist Du dabei?

### **Das erwartet Dich**

- Du bist für die interne Teamführung und -koordination verantwortlich.
- Zu Deinen Aufgaben gehört die Sicherstellung des operativen Business und hierbei arbeitest Du aktiv an der Umsetzung mit.
- Du bist verantwortlich für die aktive Vermarktung der Werbeflächen der Bergfreunde (Web-Shop, Newsletter, Social Media...).
- Du bist zuständig für die Erreichung der geplanten Vermarktungsziele (insbesondere der Einnahmen).
- Du führst die Vertragsverhandlungen mit den Marken und erstellst die Verträge und Mediapläne auf Basis der erzielten Werbekostenzuschüsse (WKZ).
- Du bist für die Erstellung und die interne sowie externe Abstimmung der Kampagnenpläne zuständig bis hin zur operativen Umsetzung.
- Du bist verantwortlich für die Optimierung und Weiterentwicklung bestehender Systeme und Prozesse sowie die Entwicklung neuer Module/ Flächen/ Plattformen für mögliche Platzierungen.
- Zu Deinen Aufgaben gehört auch die Mitarbeit bei der strategischen Ausrichtung des Verantwortungsbereichs und das Ableiten von Handlungsfeldern.

### **Das bringst Du mit**

- Du besitzt Berufserfahrung im Bereich Media-Vermarktung, Kooperationsmarketing oder Vertrieb.
- Idealerweise bringst Du erste Führungserfahrung mit.
- Du bist ein Organisations- und Koordinationstalent.
- Du überzeugst durch stabiles, sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick.
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift beherrschst Du fließend.
- Du kannst sicher mit den gängigen MS-Office-Programmen umgehen.
- Idealerweise besitzt Du weitere Systemerfahrung z.B. mit Jira, Confluence, Efficacy.
- Du hast Erfahrung in der Gestaltung und Implementierung von Prozessen und Prozessabläufen.

## Deshalb solltest Du bei uns anfangen

Bei uns bist Du Teil eines motivierten Teams, das sich über die verschiedenen Abteilungen hinweg gegenseitig unterstützt und austauscht. Das erwartet Dich außerdem bei uns:

- **Flexibles Arbeiten:** flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Workation (EWR + Schweiz), 30 Urlaubstage
- **Mobilität:** Jobticket, unmittelbare Nähe zum Bahnhof, Jobrad, Fahrradschuppen & Duschen
- **Events:** After-Work, Wandertage, Teamevents, gemeinsame Bergfreunde feiern
- **Gesundheit:** Yoga-Klassen, Fitnessraum, Gesundheits- und Nachhaltigkeitswochen, Sportgruppen
- **Entwicklung:** Stärkenorientierung, offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten, Sprachkurse, Ausbilderschein
- **Goodies:** Shoprabatt, Verkauf von B-Ware, betriebliche Altersvorsorge

Jetzt bewerben



Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung.

Christa  
Tel. 015254785376

